

## Plan SZKOLENIA – Otwórz Własny sklep Medyczny Szkolenie 3 etapowe

### **I Etap – online – 1 – 1,5 h**

- omówienie zagadnienie potencjału rynku kandydata, wymogi stawiane przez NFZ vs plany kandydata
- Personel – kwalifikacje zawodowe, ewentualne konieczne szkolenia
- Rentowność , marże, plan biznesowy, potencjalne obroty
- Koszty przedsięwzięcia na start , bezpośrednie, towarowe, marketingowe
- Omówienie dalszych etapów szkolenia które prowadzą finalnie do zdobycia pełnej wiedzy jak otworzyć swój własny sklep medyczny oraz zbudować Własna markę
- Omówienie ofert rynkowych – franczyza akty prawne jakie możesz napotkać zagrożenia i ograniczenia analiza rynku
- Omówienie zagadnienia - możliwości współpracy partnerskiej -korzystaj z naszych wypracowanych umów i zakupuj towar na naszych wypracowanych warunkach i inne korzyści
- Pytania ze strony kandydata
- Zakończenie I etapu > założenie konta w NFZ umożliwiające podjęcie dalszych procesów
- Możesz na tym etapie podjąć samodzielne działania – nic Cię nie ogranicza lub przejść dalsze etapy szkolenia, gdzie nauczymy Cię wszystkiego co Ważne, Niezbędne i Potrzebne byś odniósł Swój Sukces

II i III etap Akty prawne, Nauka procedur, Praktyka, - Szczegóły omówione na I etapie

Zapraszam do kontaktu

biuro@ evimed.pl

500146148

Ewelina Fryc- Antowska